|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Habermann & Partner KG, Monschauer Straße 36 - 38, 40549 Düsseldorf  Herrn  Peter Heinbach-Semmel  Johannastraße 12-18  45899 Gelsenkirchen |  | Ihr Zeichen:  Ihre Nachricht vom:  Unser Zeichen: Ihr Namenszeichen  Unsere Nachricht vom:  Name: Ihr Name  Telefon: 0211 8560-28  Telefax: 0211 8560-20  E-Mail: vorname.nachname@hapa.de  Datum: Tagesdatum |

**Schulungsangebot / Bonussystem**

Sehr geehrter Herr Heinbach-Semmel,

bei unserem letzten Meeting mit den Verkaufskollegen hat Frau Schenk darauf hingewiesen, dass Herr Jóse und sie weit mehr als 50 % aller Umsätze erzielt hätten. Wir haben diese Zahlen überprüft. Es entspricht der Tatsache.

Wir möchten natürlich, dass auch in Ihrer Verkaufsregion die Umsatzahlen steigen und schlagen daher eine Verkaufsschulung vor, die Frau Schenk und Herr Jóse durchführen werden. Der genaue Schulungstermin steht noch nicht fest.

Außerdem haben wir mit der Geschäftsleitung gesprochen, ein Prämiensystem einzuführen. Ab einer Jahresumsatzzahl pro Kunde von 40.000 € erhalten Sie eine Prämie von 500 € und ab 80.000 € eine Prämie von 1.000 €.

Diese Regelung gilt ab sofort.

Sollten Sie noch Rückfragen haben stehen Herr Tünsch und ich Ihnen gerne zur Verfügung.

Freundliche Grüße

Habermann & Partner KG

i. A.

(oder auch i. A.) Ihr Name

Verkauf